

BERUFSPRAKTIKUM IM BEREICH SALES

Du denkst gerne „Out-of-the-box“ und hast Freude an der Entwicklung von innovativen Lösungen?
Du möchtest dazu beitragen auf die Herausforderungen von morgen bereits heute Antworten zu finden?

Dann bist du bei uns richtig! Wir bieten motivierten Studierenden (f/m/x) die Möglichkeit für ein

Berufspraktikum im Bereich Sales

Zeitraum: 01.02.-30.04.2025

Was dich erwartet:

- Unterstützung beim Projekt zur Etablierung von Sales-Preislisten
- Mitarbeit in der Schnittstellenfunktion zwischen Sales und Vertriebsinnendienst
- Einblick in die Abläufe einer Sales-Organisation
- Möglichkeit, ein Sales Projekt mitzugestalten

Was wir erwarten:

- Laufendes Studium im Bereich Wirtschaft und Interesse am Sales-Bereich
- Verpflichtendes Praktikum seitens der Fachhochschule/Universität und Verfügbarkeit im

Zeitraum 01.02.-30.04.2025

- Sehr gute MS Office Kenntnisse (insbes. Excel)
- Kommunikationsstarke, strukturierte und proaktive Persönlichkeit
- Genauigkeit und Selbständigkeit

Was wir bieten:

- Unterstützung deiner fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung
- Einblicke in den Arbeitsalltag eines österreichischen Marktführers
- Vielseitige Tätigkeit bei einem erfolgreichen Global Player
- Stützungsbeitrag für Mittagessen
- Bezahlung laut Kollektivvertrag der chemischen Industrie mit aktuell brutto monatlich € 1.960,-

Standort: 2632 Wimpassing im Schwarzatale (südliches Niederösterreich, ca 70km von Wien)

Interessiert? Wir freuen uns auf deine Online-Bewerbung!

Als Global Player mit österreichischen Wurzeln leben wir Vielfalt! Wir unterscheiden nicht zwischen Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion, Weltanschauung, Beeinträchtigung, Alter, sowie sexueller Orientierung und Identität.

#LI-SEMPERIT

#LI-Hybrid

Your benefits

- Local and global development opportunities
- Benefits from the Semperit Private Foundation
- Additional financial benefits on specific occasions
- Appreciation of diversity in an international environment
- Position-dependent working time models with a focus on work-life balance
- Structured training through an induction plan
- Health promotions, coaching and discounts
- Attractive base salary and other benefits
- Subsidized company cafeteria and food vending machines
- Sufficient parking spaces as well as company apartments